

千代田サービス販売 株式会社
創業50年史 年表

1970	創業(札幌白石区南郷通1丁目)札幌トヨペットの新車受渡専属指定業者となる
1972	千代田サービス販売(株)設立 矢時結業の特約代理店・総合サービス指定店となる
1974	三洋電機の住設特約店となる 大宮観光納入専属指定業者となる
1975	新仕屋新築移転(札幌市東区南郷通)トヨタローラ札幌の新車受渡専属指定業者となる
1983	矢時SS全国総会で、初の優秀賞受賞 以後、最優秀賞9回、優秀賞1回、特別賞2回受賞。三菱電機電気電子事業部・電気通信事業部の電子機器特約指定店となる
1987	AVM利用のタクシー配車システムを開発し北で初導入
1990	創立20周年記念式典開催 資本金を2,000万円に増資
1993	NTT北海道移動通信網(現 NTTドコモ北海道)のドコモショップ指定店となる 新本社ビル竣工(札幌市西区西町)ドコモショップ西町店開設
1994	ドコモショップ西町店東営業所開設
1995	ワークショップ西町店開設 ドコモショップ・ワークショップ花園店開設 シャープエレクトロニクス販売(現 シャープエレクトロニクスマーケティング)の代理店となる
1996	ドコモショップ手稲店開設 ドコモショップススキノ十字街店開設 ドコモショップ空知店開設
1999	ドコモショップ西町店NMショップ開設
2000	千代田ススキノ十字街ビル竣工 創業30周年記念式典挙行 資本金を3,000万円に増資
2001	FOMA販売開始に備え、NTTドコモの講習を受講
2003	ISO9001全社にて取得
2004	営業支援システム「Canshare」を開発
2006	ドコモショップ空知店移転リニューアル ドコモショップ花園店リニューアル ドコモショップ星置店・西野店2店同時開設
2007	ドコモショップ手稲店移転リニューアル
2010	ドコモショップ西町店リニューアル ドコモショップススキノ十字街店リニューアル
2012	ドコモショップ手稲店リニューアル ドコモショップ空知店リニューアル ドコモショップ花園店リニューアル
2014	本社ビル隣地不動産土地・建物取得
2015	苫小牧あけぼの営業所、ドコモショップ札幌八軒店開設
2016	ダイキン工業 空調機特約店指定
2018	らーめん悠悠亭営業所開始(STAR) 本社ビル隣地不動産土地・建物取得
2020	ダイキンプロショップ認定

千代田サービス販売株式会社

創業：昭和45年(1970)12月1日
設立：昭和47年(1971)6月1日
資本金：3,000万円
代表者：荒岡 幹史郎
社員数：122名(令和3年12月現在)



現本社外観



携帯電話の販売(ドコモショップの運営)、タクシーメーカー・デジタルタコグラフ・ドライブレコーダーの販売・修理
ヒートポンプエアコン等冷暖房機器の販売・修理、カーディーラー新車付帯作業
複合機・監視カメラ・ビジネスフォン等の企業向け各種商品の販売
ストープ・ボラーの販売・修理、不動産賃貸・管理 保固事業



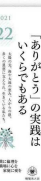
「創業50周年を前に、改めて振り返ります。創業当初は、札幌市白石区南郷通1丁目のトヨペットで、新車受渡専属指定業者としてスタートしました。その後、矢時結業の特約代理店・総合サービス指定店となるなど、事業は順調に進んでまいりました。特に、タクシー業界の売上が、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、タクシー業界の売上の約3割を占めています。また、携帯電話の販売も、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、携帯電話の販売の売上の約3割を占めています。今後も、お客様に最適なサービスを提供し、事業の発展に努めます。」

「創業50周年を前に、改めて振り返ります。創業当初は、札幌市白石区南郷通1丁目のトヨペットで、新車受渡専属指定業者としてスタートしました。その後、矢時結業の特約代理店・総合サービス指定店となるなど、事業は順調に進んでまいりました。特に、タクシー業界の売上が、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、タクシー業界の売上の約3割を占めています。また、携帯電話の販売も、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、携帯電話の販売の売上の約3割を占めています。今後も、お客様に最適なサービスを提供し、事業の発展に努めます。」

千代田サービス販売株式会社
創業50周年特別インタビュー時代の風を読み、
時代の先に
挑戦する

1970年の創業以来、計装事業やドコモショップ運営、空調機器販売など多岐的な事業を展開し、お客さまと地域にとって価値あるサービスを追求し続けてきた千代田サービス販売株式会社。半世紀にわたる歩みと今後の展望について、創業者の荒岡幹史郎会長に伺いました。

聞き手：北海道新聞社 常務取締役営業統括部長 鶴井 亨



「創業50周年を前に、改めて振り返ります。創業当初は、札幌市白石区南郷通1丁目のトヨペットで、新車受渡専属指定業者としてスタートしました。その後、矢時結業の特約代理店・総合サービス指定店となるなど、事業は順調に進んでまいりました。特に、タクシー業界の売上が、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、タクシー業界の売上の約3割を占めています。また、携帯電話の販売も、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、携帯電話の販売の売上の約3割を占めています。今後も、お客様に最適なサービスを提供し、事業の発展に努めます。」

「創業50周年を前に、改めて振り返ります。創業当初は、札幌市白石区南郷通1丁目のトヨペットで、新車受渡専属指定業者としてスタートしました。その後、矢時結業の特約代理店・総合サービス指定店となるなど、事業は順調に進んでまいりました。特に、タクシー業界の売上が、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、タクシー業界の売上の約3割を占めています。また、携帯電話の販売も、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、携帯電話の販売の売上の約3割を占めています。今後も、お客様に最適なサービスを提供し、事業の発展に努めます。」

「創業50周年を前に、改めて振り返ります。創業当初は、札幌市白石区南郷通1丁目のトヨペットで、新車受渡専属指定業者としてスタートしました。その後、矢時結業の特約代理店・総合サービス指定店となるなど、事業は順調に進んでまいりました。特に、タクシー業界の売上が、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、タクシー業界の売上の約3割を占めています。また、携帯電話の販売も、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、携帯電話の販売の売上の約3割を占めています。今後も、お客様に最適なサービスを提供し、事業の発展に努めます。」

「創業50周年を前に、改めて振り返ります。創業当初は、札幌市白石区南郷通1丁目のトヨペットで、新車受渡専属指定業者としてスタートしました。その後、矢時結業の特約代理店・総合サービス指定店となるなど、事業は順調に進んでまいりました。特に、タクシー業界の売上が、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、タクシー業界の売上の約3割を占めています。また、携帯電話の販売も、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、携帯電話の販売の売上の約3割を占めています。今後も、お客様に最適なサービスを提供し、事業の発展に努めます。」

CHIYODA SERVICE SELLING



「創業50周年を前に、改めて振り返ります。創業当初は、札幌市白石区南郷通1丁目のトヨペットで、新車受渡専属指定業者としてスタートしました。その後、矢時結業の特約代理店・総合サービス指定店となるなど、事業は順調に進んでまいりました。特に、タクシー業界の売上が、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、タクシー業界の売上の約3割を占めています。また、携帯電話の販売も、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、携帯電話の販売の売上の約3割を占めています。今後も、お客様に最適なサービスを提供し、事業の発展に努めます。」

「創業50周年を前に、改めて振り返ります。創業当初は、札幌市白石区南郷通1丁目のトヨペットで、新車受渡専属指定業者としてスタートしました。その後、矢時結業の特約代理店・総合サービス指定店となるなど、事業は順調に進んでまいりました。特に、タクシー業界の売上が、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、タクシー業界の売上の約3割を占めています。また、携帯電話の販売も、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、携帯電話の販売の売上の約3割を占めています。今後も、お客様に最適なサービスを提供し、事業の発展に努めます。」

「創業50周年を前に、改めて振り返ります。創業当初は、札幌市白石区南郷通1丁目のトヨペットで、新車受渡専属指定業者としてスタートしました。その後、矢時結業の特約代理店・総合サービス指定店となるなど、事業は順調に進んでまいりました。特に、タクシー業界の売上が、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、タクシー業界の売上の約3割を占めています。また、携帯電話の販売も、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、携帯電話の販売の売上の約3割を占めています。今後も、お客様に最適なサービスを提供し、事業の発展に努めます。」

「創業50周年を前に、改めて振り返ります。創業当初は、札幌市白石区南郷通1丁目のトヨペットで、新車受渡専属指定業者としてスタートしました。その後、矢時結業の特約代理店・総合サービス指定店となるなど、事業は順調に進んでまいりました。特に、タクシー業界の売上が、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、タクシー業界の売上の約3割を占めています。また、携帯電話の販売も、創業当初から大きな割合を占めており、現在では、携帯電話の販売の売上の約3割を占めています。今後も、お客様に最適なサービスを提供し、事業の発展に努めます。」

千代田サービス販売株式会社 ☎ 011-667-8191 <http://www.chiyoda-ss.co.jp/>